

Die IfG - Institute for Scientific Instruments GmbH ist einer der führenden Technologieanbieter von Röntgenkapillaroptiken und röntgenanalytischen Geräten für die Materialforschung, Photovoltaikindustrie, Umwelt und Geologie weltweit und beschäftigt derzeit ca. 30 Mitarbeiter. Unser Geräteschwerpunkt liegt in der prozessnahen Röntgenmesstechnik. Die IFG - Institute for Scientific Instruments GmbH gehört zur Helmut Fischer Holding GmbH, welche ein führender Spezialist für elektronische Schichtdickenmess-, Materialanalyse- und Werkstoffprüfgeräte ist und weltweit über 450 Mitarbeiter/innen beschäftigt. Unsere internationalen Aktivitäten werden unterstützt durch zahlreiche Fischer-Unternehmungen weltweit.

Für die IfG - Institute for Scientific Instruments GmbH am Standort Berlin suchen wir ab sofort:

Produktmanager (m/w)

Produktentwicklung / Applikation / Vertrieb / Auftragsabwicklung

Ihre Aufgaben:

- Identifikation von Kundenanforderungen und Ableitung von FuE-Aufgaben
- Erarbeitung von Applikationslösungen mit den Kunden
- Erarbeitung einer jährlichen Marketing- und Vertriebsplanung gemeinsam mit dem Gesamtvertrieb
- Bedarfsorientierte Optimierung der Prozesse und Strukturen
- Begleitung der laufenden Aufträge

Ihr Profil:

- Technisches Studium, Ingenieur FH oder TU oder ähnliches Studium
- Erfahrung und Begeisterung im technischen Verkauf und technischen Service
- Idealerweise Programmierkenntnisse und Elektronikaffinität
- Gegenüber experimentellen Methoden der Röntgenanalytik, insbesondere Röntgenfluoreszenzanalytik, sind Sie aufgeschlossen.
- Strukturierter Arbeitsstil verbunden mit einer ergebnisorientierten, unternehmerisch geprägten Denk- und Handlungsweise und dem Willen zum Erfolg
- Bereitschaft zu weltweiten Dienstreisen
- Führerschein Klasse B
- Deutsch ist Ihre Muttersprache oder sprechen Sie flüssig, Ihr Englisch ist praxiserprobt.

Unser Angebot:

- Eine hochinteressante, anspruchsvolle und vielseitige Vertrauensposition, die in ausgeprägtem Maße die Möglichkeit bietet, Ihre fachlichen und persönlichen Kompetenzen einzubringen
- Maßgebliche Mitgestaltung bei der zukünftigen Ausrichtung des nationalen Vertriebs eines seit Jahrzehnten sehr erfolgreichen Unternehmens sowie des internationalen Vertriebes im Vertriebsnetz der Helmut-Fischer-Gruppe
- Leistungsbezogene Bezahlung
- Arbeiten in einem innovativen, dynamischen Team mit vielseitigem Aufgabenspektrum

Freuen Sie sich auf abwechslungsreiche, spannende Aufgaben in einem sozial geprägten Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Die wöchentliche Arbeitszeit beträgt 40 Stunden. Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an: info@ifg-adlershof.de